

wir stellen ein.

Sales Manager Ost

Herisau, AR | Vollzeit | Hybrid | m/w/d

Du liebst es, neue Kontakte aufzubauen, Chancen zu erkennen und aus Gesprächen echte Partnerschaften entstehen zu lassen? Dann könnte das genau die richtige Herausforderung für dich sein.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine motivierte und verkaufsstarke Persönlichkeit, die gerne unterwegs ist, aktiv auf Menschen zugeht und gemeinsam mit uns weiter wachsen möchte.

Du bist unser Gesicht bei mittelgrossen bis grossen Direktkunden, die wir heute noch nicht zu unseren Kunden zählen. Mit deinem verkäuferischen Flair gewinnst du neue Kunden, entwickelst daraus nachhaltige Geschäftsbeziehungen und trägst damit entscheidend zum Wachstum unseres Portfolios und unserer Position im Werbemarkt bei.

Hast du Bock, in einem starken Team etwas zu bewegen? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

Deine Herausforderungen.

- Du identifizierst neue Geschäftsmöglichkeiten und gehst aktiv auf potenzielle Kunden zu.
- Du baust neue Kundenbeziehungen auf und entwickelst diese nachhaltig weiter.
- Du erkennst Bedürfnisse, hörst zu und entwickelst passende Konzepte und individuelle Lösungen.
- Du erstellst überzeugende Präsentationen und begleitest Projekte von der ersten Kontaktaufnahme bis zum Abschluss.
- Du repräsentierst uns an Kunden- und Branchenanlässen und baust dein Netzwerk kontinuierlich aus.
- Du beobachtest den Markt, erkennst Trends und bringst eigene Ideen ein.

Was du mitbringst.

- Deine Art zu verkaufen, hebst dich von der grossen Masse der «PowerPoint-Verkäufer» ab, du bist akquisestark und begegnest deinen Kunden auf Augenhöhe.
- Dir fällt es besonders leicht, auf fremde Menschen zuzugehen, Kaltkontakte zu begeistern und neue Türen zu öffnen.
- Du handelst nach dem Credo, dass eine hohe Schlagzahl in der Akquise, gepaart mit Kundenwissen und einem schlüssigen Angebot, essenziell für deinen Verkaufserfolg ist.
- Du arbeitest verhandlungssicher, kooperativ, ehrgeizig und lösungsorientiert und freust dich darauf, neue weisse Flächen auf der Landkarte zu erschliessen.
- Wenn DOOH und Aussenwerbung für dich keine Fremdwörter sind, umso besser.

Was du von uns erwarten darfst.

Dich erwartet eine vielseitige Aufgabe mit viel Abwechslung und jede Menge Raum, deine eigenen Ideen einzubringen. Du bekommst die Möglichkeit, dich persönlich und fachlich weiterzuentwickeln und wirst dabei auch bei Weiterbildungen unterstützt. Bei uns arbeitest du in einem jungen, motivierten Team mit echtem Wachstums-Spirit, kurzen Wegen und flachen Hierarchien. Dazu bieten wir dir flexible und faire Anstellungsbedingungen, die zu einem modernen Arbeitsumfeld passen.

Wir schaffen Sichtbarkeit dort, wo Menschen unterwegs sind. Mit innovativen Werbelösungen, modernen Technologien und einem starken Netzwerk entwickeln wir Kommunikationsflächen mit Wirkung. Dabei stehen Partnerschaft, Qualität und langfristige Zusammenarbeit im Mittelpunkt.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung. Melde dich gerne direkt bei Timo und tausche dich bei einem Kaffee mit ihm aus.