



# wir stellen ein.

## Key Account Manager

Du suchst eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem jungen und dynamischen Unternehmen? Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams suchen wir eine engagierte Persönlichkeit, die unser Wachstum vorantreibt und als zentrale Ansprechperson für unsere Agenturpartner agiert. Du hast ein Gespür für den Markt, verstehst die Bedürfnisse unserer Kunden und bist motiviert, gemeinsam mit uns neue Massstäbe zu setzen? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

### Deine Herausforderungen

- Aufbau, Pflege und Weiterentwicklung langfristiger Beziehungen zu Media- und Werbeagenturen
- Proaktive Beratung und Betreuung deiner Kunden
- Selbstständige Auftragsabwicklung
- Aktive Mithilfe zur Erreichung unserer Umsatzziele
- Analyse der Kundenbedürfnisse, Ideenentwicklung zu Produkten & Verkaufsunterlagen
- Repräsentation des Unternehmens bei Veranstaltungen und Messen
- ... und viele weitere spannende Aufgaben

### Was du mitbringst

- Berufserfahrung im Key Account Management, vorzugsweise in der Aussenwerbung, Medienbranche oder bei Agenturen
- Bestehendes Netzwerk zu relevanten Angeturen in der Schweiz
- Fundiertes Wissen im DOOH-Bereich
- Starke Vertriebs- und Verhandlungsfähigkeiten, gepaart mit einem ausgeprägten Gespür für Kundenbedürfnisse und ein gepflegtes und freundliches Auftreten
- Eigeninitiative, Verantwortungsbereitschaft, sowie selbstständiges und zuverlässiges Arbeiten
- Offene und teamorientierte Person mit Spass am Kundenkontakt

### Kontaktiere uns jetzt

+41 71 221 25 03

timo.feldmann@displayactive.ch

www.displayactive.ch

### Was du von uns erwarten darfst

- Eine vielseitige und sehr abwechslungsreiche Herausforderung
- Viel Platz für Eigeninitiative und Weiterentwicklung in einem stark wachsenden Berufsumfeld
- Unterstützung und Möglichkeit für Weiterbildung
- Ein junges, motiviertes Team mit Wachstums-Spirit
- Kollegiales Arbeitsumfeld mit flacher Hierarchie
- Sehr flexible und faire Anstellungsbedingungen

