

wir stellen ein.

Agency Account Manager

Herisau, AR | Vollzeit | Hybrid | m/w/d

Wir suchen Verstärkung für unser Sales-Team und jemanden, der die Schweizer Agenturwelt nicht erst kennenlernen muss, sondern sich darin bereits bestens auskennt.

Für die Rolle als **Agency Account Manager** suchen wir eine Verkaufspersönlichkeit mit einem starken Netzwerk, einem guten Gespür für Menschen und einem sicheren Verständnis für den Schweizer Werbemarkt. Du kennst die relevanten Agenturen, weisst, wie der Markt funktioniert und fühlst dich im Austausch mit Berater*innen, Planer*innen und Entscheider*innen zu Hause.

Du bist unser Gesicht im Agenturmarkt, betreust bestehende Agenturkunden und sorgst gleichzeitig dafür, dass neue dazukommen. Du pflegst Beziehungen, erkennst Potenziale und bringst unsere digitalen Werbemöglichkeiten bei den richtigen Leuten auf den Tisch. Dabei geht es uns nicht darum, möglichst viele PowerPoints zu verschicken, sondern präsent zu sein, zuzuhören und aus guten Kontakten langfristige Partnerschaften zu machen.

Du kennst den Markt, die Leute und hast Bock, gemeinsam mit uns etwas zu bewegen? Dann wollen wir dich kennenlernen.

Deine Herausforderungen

- Du bist unser Gesicht im Schweizer Agenturmarkt und die erste Ansprechperson für unsere Media- und Werbeagenturen.
- Du betreust bestehende Agenturkunden, entwickelst die Zusammenarbeit weiter und sorgst dafür, dass displayactive bei kommenden Kampagnen auf dem Radar ist.
- Du baust unser Agenturnetzwerk gezielt aus, gewinnst neue Agenturen und entwickelst aus Kontakten langfristige Partnerschaften.
- Du bist präsent im Markt, pflegst dein Netzwerk und weisst, was Agenturen und ihre Kunden aktuell bewegt.
- Du erkennst Potenziale und bringst unsere Netzwerke und Werbemöglichkeiten bei den richtigen Ansprechpartnern ins Spiel.
- Du berätst Agenturen bei der Planung ihrer Kampagnen und entwickelst gemeinsam mit ihnen passende DOOH-Lösungen.
- Du präsentierst neue Standorte, Produkte und Möglichkeiten und sorgst dafür, dass unsere Angebote im Agenturmarkt sichtbar und verständlich sind.
- Du führst Verhandlungen, erstellst Angebote und begleitest deine Kunden vom ersten Gespräch bis zur erfolgreichen Kampagne.
- Du bringst Marktfeedback, Ideen und Kundenbedürfnisse zurück ins Team und hilfst uns damit, unser Angebot laufend weiterzuentwickeln.
- Du hast den Markt im Blick, erkennst neue Chancen frühzeitig und trägst aktiv dazu bei, unsere Position im Schweizer Agenturmarkt weiter auszubauen.

Was du mitbringst

- Du kennst den Schweizer Werbe- und Agenturmarkt und verfügst über ein Netzwerk, das über deine LinkedIn-Kontaktliste hinausgeht.
- Du bist gerne bei deinen Kunden, kennst ihre Bedürfnisse und weisst, wie aus einem guten Gespräch ein konkretes Geschäft wird.
- Bestehende Beziehungen zu pflegen liegt dir genauso wie neue Türen zu öffnen und neue Agenturen für uns zu gewinnen.
- Du bist ein Netzwerker, gehst offen auf Menschen zu und fühlst dich bei Kundenterminen, Agenturevents und Branchentreffen wohl.
- Du verkaufst auf Augenhöhe, bist verbindlich, hartnäckig, wenn es darauf ankommt, und hast ein gutes Gespür dafür, wann welche Lösung passt.
- Du hast Lust, Verantwortung zu übernehmen und unsere Position im Schweizer Agenturmarkt gemeinsam mit uns weiter auszubauen.

Was du von uns erwarten darfst

Bei uns bekommst du keinen fertig abgesteckten Bereich, den du einfach nur verwaltest. Du bekommst den Freiraum, dein Netzwerk, deine Erfahrung und deine Ideen einzubringen und den Agenturbereich aktiv mitzugestalten. Dich erwartet ein junges, motiviertes Team mit echtem Wachstums-Spirit, kurzen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien. Wir unterstützen uns gegenseitig, feiern Erfolge gemeinsam und bieten dir flexible und faire Anstellungsbedingungen sowie die Möglichkeit, dich persönlich und fachlich weiterzuentwickeln.

Wir schaffen Sichtbarkeit dort, wo Menschen unterwegs sind. Mit innovativen Werbelösungen, modernen Technologien und einem starken Netzwerk entwickeln wir Kommunikationsflächen mit Wirkung. Dabei stehen Partnerschaft, Qualität und langfristige Zusammenarbeit im Mittelpunkt.

Wir freuen uns sehr auf deine Bewerbung.

Melde dich direkt bei Timo und tausche dich bei einem Kaffee mit ihm aus.



+41 71 221 25 03



timo.feldmann@displayactive.ch



www.displayactive.ch